

Переход к разговорному жанру

Второй год подряд выставка Securika Moscow наращивает деловую программу. В 2017 году «разговорные» форматы сводились к четырем конференциям, площадке ворк-шопов для проектировщиков и премии «Лучший инновационный продукт». В 2018 году организаторы расширили орбиту тематик и привлекли новых экспертов. А уже в 2019 году панельные дискуссии с акцентом на актуальную повестку отрасли стали соперничать со стендовой экспозицией.



Текст: Станислав Тарасов, Дмитрий Воронин



Пряником в выставочное пространство павильонов команда ITE интегрировала три открытых конференц-зала вместимостью более 400 человек, выделила отдельную зону для демонстрации новинок. В событийной части программу дополнил открытый лекторий SecurikaLab с обучающими курсами по пожарной безопасности и «умному дому» для всех желающих. И самое главное: на площадке выставки впервые прошел собственный форум — «Будущее безопасности». Его делегатами стали более 70 российских и зарубежных экспертов (среди которых, например, Мартин Грэн — основатель Axis).

Тогда, в 2018 году, хэдлайнером форума стал **Бен Хаммерсли**, британский футуролог, технологический посол

Move towards talking / By Stanislav Tarasov, Dmitriy Voronov

For the second year in a row, the exhibition “Securika Moscow” is building up its business program. In 2017, the “conversational” formats were reduced to four conferences, a workshop for designers and the “Best Innovative Product” award. In 2018, the organizers expanded the orbit of topics and attracted new experts. And in 2019 there are panel discussions with an emphasis on the current agenda of the industry that began to compete with booths exhibition.



О чем говорил Бен Хаммерсли в 2018 году

Спикер сходу заинтриговал аудиторию: «Я расскажу вам, как злоумышленники будут воровать и убивать в ближайшем будущем».

Среди грядущих угроз эксперт выделил возможность секвестрировать ДНК. По его словам, сейчас существуют решения для отбора образцов генома человека, доступные для массового применения. В свою очередь, специальные лаборатории могут за \$50 произвести анализ ДНК и выявить присущие донору заболевания, происхождение, даже ментальные особенности. В связи с этим актуальной задачей станет защита биологических образцов человека.

По мнению Бена Хаммерсли, большую угрозу представляет также риск подделки других биометрических характеристик.

«Одним из самых популярных подарков на Рождество стал «умный спикер» — устройство, с которым можно вести беседы, у которого можно запрашивать информацию о погоде с помощью голосовых команд, а также, например, заказывать такси. Его зовут «Алекса». И, возможно, это будущий интерфейс взаимодействия человека и машины», — сказал Бен Хаммерсли.

Опасность состоит в возможности синтеза человеческой речи, и в этом направлении злоумышленники будут работать обязательно. Тревогу английского эксперта вызывает также уменьшение размеров оборудования. Для иллюстрации тезиса эксперт привел пример видеокамер, которые встраиваются в очки. Подобные решения уже применяют правоохранительные органы Китая. Видеоканал с устройства интегрирован со смартфоном полицейского, карманный гаджет осуществляет передачу данных для сличения с базами лиц, пояснил футуролог. В первую неделю эксплуатации очков с видеоаналитикой на одного сотрудника пришлось 50 задержаний.

«В будущем устройства станут микроскопическими, и в этом прослеживается угроза безопасности личности», — отметил эксперт.

Риск связан с широким кругом средств наблюдения. Например, роботы-мерчендайзеры, которые внедрены для контроля

раскладки продуктов в магазинах сети Walmart, а также роботы, которых приобретают в качестве домашних животных.

«Вместо того чтобы думать о физической безопасности, вам нужно думать о тех изображениях, которые распознает устройство, и о том, чтобы они не попали в руки преступников, о безопасности самих устройств», — резюмировал спикер.

Говоря о безопасности бизнеса, Бен Хаммерсли привлек внимание к проблеме спутниковой съемки. Многие компании запускают и модернизируют свои сателлиты, чтобы решать задачи бизнеса и зарабатывать. Пример таких внедрений — контроль за технологическими процессами предприятий, парковками магазинов. В итоге собираемые регулярно данные могут быть использованы не только для оптимизации бизнес-процессов, но и для нанесения им урона. Поэтому актуальная задача — это защита от спутникового наблюдения, меры противодействия сателлитам.

Наконец, с каждым годом нарастает угроза, исходящая от контента в социальных сетях. По этому поводу в качестве примера эксперт привел мошенническую схему, примененную в отношении одного из британских банкиров. Через социальные сети преступники смогли обнаружить супругу члена правления одного из банков Соединенного Королевства и получить ее электронный адрес, на который был выставлен фейковый счет.

«Через некоторое время появятся технологии, благодаря которым мы сможем получить еще больше информации о человеке из социальных сетей. А значит, угроза будет только нарастать», — заключил Бен Хаммерсли.

В ходе всего форума прослеживался его основной тезис, названный Беном Хаммерсли: «Игнорировать развитие технологий нельзя!» В подтверждение этих слов уже не первый год многими вспоминается известный неудачный опыт компании Kodak, которая отвергла перспективу выхода на рынок цифровой фотографии, вследствие чего пришла к банкротству.

премьер-министра Великобритании. Впрочем, заморский гость пришелся по душе не всем. Его доклад был расписан на широкую аудиторию, и у слушателей из числа профессионалов индустрии безопасности возникли резонные вопросы. Представитель компании Sigur прямо спросил спикера — какое отношение все сказанное им имеет к бизнесу? Ответ был таким же туманным, как Альбион.

В 2019 году организаторы учли недостаток «общих рассуждений» и в год 25-летия Securika Moscow подошли к отбору спикеров более фокусно. На сцену вышли только профильные эксперты российского и глобального рынка. На этот раз обошлись без хайпа.

Форум прижился.

Деловые форматы Securika Moscow образца 2019 года продемонстрировали важное для отраслевых ивентов свойство — сосредоточенность на реальных трендах развития. В немалой степени этому способствовало привлечение к формированию повестки профессионального комьюнити и ведущих экспертовых журналов. Организаторы



не брали со спикеров деньги, а отдельные площадки отдавали в руки доверенных партнеров при наличии четко сформулированной идеи мероприятия целиком.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ ЗАХВАТИЛ УМЫ

Деловую программу выставки Securika Moscow в 2019 году открыла панельная сессия с участием представителей международных компаний Hikvision, Dahua и IDIS.

Символично, что модератором заседания выступил **Андрей Юдников**, сооснователь и генеральный директор компании Ivideon, которая осенью 2018 года получила \$8 млн от венчурного фонда Rusnano Sistema SICAR и Индустриального фонда Skolkovo Ventures для продвижения своего сервиса облачного видеонаблюдения на зарубежных рынках.

Доклады сессии не всегда соответствовали заявленной теме — «Искусственный интеллект: вызовы и

Деловая программа Securika Moscow в 2019 году

- Форум «Будущее безопасности»
- Доклад «Искусственный интеллект: как реализовать потенциал новейших технологий на рынке видеонаблюдения
- Саммит мировых лидеров индустрии безопасности «Искусственный интеллект: вызовы и ожидания бизнеса»
- Дискуссионная сессия по применению БПЛА для решения задач по безопасности
- Доклад «Современные технологии ИБ-защиты от внутренних угроз»
- Доклад «Возможности новых реальностей (VR/AR/XR) для обучения персонала в сфере безопасности»
- Питч-сессия «Иновации в сфере безопасности»
- Конференция «Оптимизация затрат на поддержание работоспособности системы противопожарной автоматики объекта»
- Конференция «Идентификация личности и контроль доступа», партнер: ЦРТ|группа компаний
- Дискуссия «Технологические точки роста СКУД», партнер: компания SIGUR
- Церемония награждения победителей конкурса «Лучший инновационный продукт», информационный партнер: журнал RUBEЖ
- Конференция «Обеспечение пожарной безопасности и охрана культурных ценностей: современные вызовы и решения»
- Сессия: Актуальные проблемы обеспечения пожарной безопасности объектов культуры и пути их решения
- Сессия: Охрана культурных ценностей: современные решения и практика их применения
- Лекторий SecurikaLab. День проектировщика, партнер: компания «Видеомакс»
- Конференция «Комплексные системы безопасности и PSIM», партнеры конференции: ПСЦ «Электроника» и HeadPoint, информационно-аналитический журнал RUBEЖ
- Премия «BIM&Security», организатор: журнал RUBEЖ, при поддержке Национальной Палаты Инженеров, ФАУ «Главгосэкспертиза России», Минстроя России, НОПРИЗ, НПА RUBEZH

ВЫСТАВКИ/МЕРОПРИЯТИЯ

ожидания бизнеса». Но от смещения акцентов сессия только выиграла.

Азиатские спикеры честно отрабатывали тему искусственного интеллекта (ИИ), но существенных инсайтов не раскрыли. **Адлер Ву**, глобальный технологический партнер, менеджер альянса Hikvision, рассказал про развитие технологии ИИ в Китае. Поворотным моментом для индустрии стал 2017 год, когда суперкомпьютер впервые обыграл чемпиона мира (этнического китайца) в Го.

По словам Ву, буквально через два месяца после этого события китайским правительством была принята 20-летняя программа по развитию ИИ. Меньше чем за два года Китай стал территорией интереса для венчурных фондов, а изучение программирования вошло в школьную программу Поднебесной.

Наиболее перспективными областями развития ИИ представитель Hikvision назвал:

1. Интернет.
2. Оптимизацию бизнес-процессов.
3. Восприятие.
4. Беспилотные автомобили.

«ИИ создает дополнительную ценность решения для заказчиков», — таким был центральный тезис технического директора Dahua Technology **Винсента Ло**. В качестве примера Ло привел распознавание лиц — аналитику потребительского поведения в ритейле. На другом примере — использование ИИ в системах охраны, где «умная аналитика» снижает количество ложных срабатываний до 2%. Ло отметил перспективы, связанные с развитием облачных технологий.



АДЛЕР ВУ

глобальный технологический партнер, менеджер альянса Hikvision



АНДРЕЙ ЮДНИКОВ

сооснователь и генеральный директор компании Ivideon

Перевел разговор из маркетингового в b2b-формат CEO компании IDIS Benelux **Карло Куйер**. Он сосредоточил свое внимание на теме взаимодействия вендоров и клиентов.

Куйер уверен: рынок перерос ценовую конкуренцию, заказчики выбирают удобные и понятные им решения и сервисы. Эксперты индустрии безопасности все чаще говорят про совокупную стоимость владения как экономический критерий выбора на стороне заказчика. CEO IDIS Benelux заявил, что при этом не учитывается другая сторона сделки — вендоры. Для них важна совокупная стоимость обслуживания (расходы на запасные части, кибербезопасность и т. д.). Оптимальное соотношение категорий владения и обслу-

живания — рецепт будущих продаж систем безопасности, считает Куйер.

СТРАТЕГЕМЫ МЕСТНОГО ЗНАЧЕНИЯ

Когда подобающий крупной международной выставке политех был соблюден, модератор, все тот же Андрей Юдников, пригласил руководителей и управляемых уже российских компаний на саммит «Искусственный интеллект: вызовы и ожидания бизнеса».

ПРОВАЙДЕРЫ РАСКРЫВАЮТ КАРТЫ

В центре внимания другой трендогенирующей дискуссии оказались технологические точки роста сегмента систем контроля и управления доступом.



ВИНСЕНТ ЛО

технический директор Dahua Technology



КАРЛО КУЙЕР

CEO компании IDIS Benelux

Ключевые тезисы спикеров саммита российских лидеров индустрии безопасности «Искусственный интеллект: вызовы и ожидания бизнеса»

Игорь Лянд

управляющий директор ООО «Эс Эл Групп», член Совета директоров группы компаний Safe Logic

- Главный тренд — реально работающие комплексные решения. Стоит помнить: дьявол в деталях!
- Всегда легче работать с объектом, где ничего не установлено. «Зоопарк систем» сейчас создает сложности для переоснащения. Заказчики неохотно идут на вложения.
- Главный совет вендору — слышать заказчика. Поэтому интегратору выгодно устраивать встречи вендора и заказчика.

Игорь Олейник

генеральный директор DSSL

- Наша миссия — сделать видеонаблюдение доступным. Компания DSSL продолжит расширять круг вендоров-партнеров и с помощью софта увеличивать доступность.
- В рейтинге сейчас две группы заказчиков — те, кто борется за издержки, и те, кто борется за лояльность.
- Трендом 2019 года станут «умные камеры» с распознаванием лиц и номеров на борту. Очень дешевые камеры — до 10 тысяч рублей. Они уже есть в Китае и скоро приедут в Россию. В неоднозначной ситуации окажутся те, кто вложил миллионы в распознавание лиц.
- Если в компании больше 600 человек, все действия необходимо отцифровывать. Цифровая трансформация — главный вызов, чем больше компания, тем сложнее ее оцифровывать.

Николай Птицын

управляющий партнер ГК «Синезис»

- «Синезис» в России ориентируется на работу с госсектором: «Безопасный транспорт», «Безопасный город».
- Нередко стоит задача объединить как можно больше объектов. Сделать это эффективно можно через облачный софт.
- ИИ стал мейстриком. Сценарии его использования неисчерпаны.
- Чем больше база данных у компании, тем лучше ее позиции на рынке.
- У «Синезиса» есть свои платформы и инструменты для сбора данных, сопоставимая с платформой Amazon.
- Программист не должен придумывать признаки для распознавания предметов и ситуаций, отбирать признаки сегодня должна сама нейросеть.

Дмитрий Аминов

коммерческий директор Macroscop

- Решение должно быть не только комплексным, но и удобным для заказчика.
- ИИ появился довольно давно. Сегодняшний ажиотаж связан со снижением порога входления в бизнес, построенного на ИИ-технологиях.
- Сервисная модель победит.

Андрей Христофоров

коммерческий директор ITV/AxonSoft

- Главный тренд — это сервис, даже вендоры «железа» начинают смещать фокус интереса в сторону дополнительных сервисов. Интегратор должен быть способен создавать сервисы. Этот тренд перекрывает все остальные.
- Время изменилось. Раньше мы создавали продукты для интеграторов, а сегодня мы должны создавать продукты для пользователей.
- Преимущество получит вендор, который упакует все в одну «коробку».
- Главный вызов для отрасли интеграции — это отсутствие кадров. ITV выращивает кадры с уровня детских технопарков типа «Кванториума», через институты и стажировку, до штатного сотрудника.
- Горизонт планирования компании ITV даже на современных рынках — 10 лет.
- Технологии не всесильны. Если человек хочет, чтобы его лицо было не распознано, он на 100% не даст себя распознать.

Андрей Хрулев

директор по бизнес-развитию направления биометрических систем группой компаний ЦРТ

- России нужны законодательство и стандарты работы с персональными данными. В Европе тоже боялись вводить регламент по защите персональных данных (GDPR) из-за риска остановки всех систем. Но этого не произошло. Нужны схожие документы для национального российского уровня.
- Достигнуть 85% распознавания лиц возможно при правильной организации съемки.
- Антифрод — это настоящий вызов. Системы, предназначенные для оценки финансовых транзакций в интернете на предмет подозрительности с точки зрения мошенничества, реально доступны только компаниям, которые находятся на острие прогресса.

Ключевые тезисы участников дискуссии «Технологические точки роста СКУД»

Андрей Сайног

менеджер продукта «Видеоаналитика»
АО «ЭР-Телеком Холдинг»

- Будущее СКУД лежит в сервисной модели. «ЭР-Телеком» уже предоставляет СКУД как услугу на своих серверах.
- Драйвером развития облачных серверов является спрос от распределенных объектов.
- СКУД как инструмент переходит в управление ИТ-подразделений. Заказчики поняли, что все IP-системы контроля доступа могут быть частью корпоративной информационной системы. Службы безопасности теперь СКУД только эксплуатируют.

Андрей Красько

заместитель главного инженера «Уфанет»

- Кабельный интернет-провайдер — проводник сервисных моделей для клиента.
- Заказчики уже оценили современные технологические возможности. Интеграция начисления зарплат с расчетами в столовой — с такой задачей уже приходят люди в регионах.

Леонид Стасенко

генеральный директор ООО «Диамант Групп» (Parsec)

- Схема «заплатил и забыл» устарела. Сервисная модель работает намного продуктивнее.
- Клиенты не готовы платить за сервис — это общая проблема для всех производителей. Поэтому в итоге все будет зависеть от ценовой политики провайдеров.
- Локальное программное обеспечение скоро начнет вымирать. Все пойдут в «облако». Это повлечет за собой развитие сервисной модели.



- Для корпоративных заказчиков обслуживание в облаке выгоднее. Оно позволяет экономить на ИТ-специалистах. Штатный специалист будет дороже, чем подключенное облако в любом случае.

Дмитрий Савельев

коммерческий директор Axess

- Бизнес находится в ситуации неопределенности. Никто не знает, какой курс будет у евро завтра. Поэтому многим заказчикам трудно принять решение.
- В модели ежегодной оплаты системы СКУД как сервиса нужно учитывать два момента: 1) максимальный набор опций должен включать в себя техподдержку; 2) необходимы постоянные обновления софта.
- Двухуровневых продаж недостаточно. Можно продавать дрель, а можно отверстия, но заказчик уже хочет не то и не другое, он хочет повесить картину.
- Большой компании легко объяснить преимущества сервисной модели. У них 30 человек в штате, часть из них можно сократить. В мелкой компании один ИТ-шник на все, и его не сократишь.

Симптоматично, что в президиуме из четырех дискурсантов двое оказались представителями интернет-провайдеров АО «ЭР-Телеком Холдинг» и «Уфанет».

Этот факт ясно говорит: владельцы «последней мили» переходят в ранг заказчиков оборудования или партнеров в девелоперских проектах. Провайдеры начинают играть

роль интеграторов инженерных систем и систем безопасности. Например, «Уфанет» предлагает своим b2b и b2c клиентам поставку, монтаж и обслуживание систем видеонаблюдения, СКУД и охранно-пожарной сигнализации (ОПС). Ранее провайдеры делали ставку на видеонаблюдение, сейчас, как видно, список сегментов расширился.

На правах организатора модерировал сессию Александр Курилин, генеральный директор Sigur.

PSIM УХОДИТ В МЕЙНСТРИМ

Physical Security Information Management (PSIM) — программные платформы верхнего уровня для интеграции инженерных систем и систем

Ключевые тезисы конференции «Комплексные системы безопасности и PSIM»

- Аппаратная интеграция инженерных систем здания морально устарела. Программное объединение позволяет уйти от «зоопарка систем», не привязываться к конкретному производителю и гибко масштабировать и модернизировать систему безопасности.
- Следующий уровень развития PSIM — подключение устройств через IoT и IIoT, а также предотвращение инцидентов по информационной безопасности.
- Главная тенденция в сфере систем автоматизации зданий — конвергенция всех инженерных систем.
- Ключевые вертикали применения PSIM-систем — это энергетика, банки, транспорт, промышленность, правоохранительные органы (где есть отработанные сценарии и выработаны на опыте критерии эффективности).
- Применение ИИ в PSIM позволит в будущем отказаться от привлечения операторов.

безопасности. Подобное ПО агрегирует информацию об объекте в едином интерфейсе и обеспечивает поддержку принятия решений относительно реагирования на угрозы и акты незаконного вмешательства.

Еще в 2018 году PSIM-платформы для многих на рынке были областью Terra Incognita. Тогда в целях популяризации нового подхода журнал RUBEЖ на выставке SecuriKa Moscow запустил уникальный демонстрационный формат — PSIM AREA.

Инициативу поддержали две компании — ПСЦ «Электроника» и Head Point. Тогда стало понятно: формат PSIM-решений, особенно на фоне традиционных SCADA-систем, понимают далеко не все, даже среди заказчиков. Нужны разъяснения.

Теперь, в 2019 году, инициатива получила развитие в виде отдельной конференции «Комплексные системы безопасности и PSIM». Сессия собрала на одной площадке все заинтересованные стороны: вендоров, заказчиков и регуляторов.

Открыл конференцию депутат Государственной Думы **Илья Осипов**.

В работе секций приняли участие **Владимир Черток**, советник руководителя Ространснадзора, **Александр Свешников**, председатель правления Ассоциации «Транспортная безопасность», **Олег Копылев**, начальник специального отдела администрации ООО «Газпром добыча Астрахань», **Андрей Экономов**, руководитель технического сопровождения IoT «Эр-Телеком-

Холдинг», **Андрей Сухарев**, начальник службы безопасности компании «УралОйл».

Со стороны вендоров о своем видении PSIM-будущего рассказали представители компаний «ПСЦ Электроника», Head Point, Skyros, а также ISS.

Что умеет PSIM

- Верифицирует тревогу путем сопоставления данных различных систем, в том числе не безопасности, предупреждает ложные срабатывания.
- Позволяет менять алгоритм реагирования в зависимости от уровня безопасности.
- Интегрирует данные от систем — SIEM, SAP, HR.
- Предлагает стандартные операционные процедуры (SOP) и другие инструменты для максимально быстрого реагирования.
- Освобождает оператора от непосредственной работы с событием, минимизирует человеческий фактор.
- Контролирует выполнение сценария, фиксирует ошибки ответственных лиц.
- Способен проводить самодиагностику систем безопасности.
- Позволяет формировать отчетность для оптимизации бизнес-процессов предприятия.

ПО РЕКЛАМНОМУ АЛГОРИТМУ

В годовщину страшного пожара в торговом центре «Зимняя вишня» повестка традиционной для SecuriKa Moscow конференции по пожарной безопасности ушла от рассмотрения только уникальных и сложных объектов (так было в 2018 году). В 2019 году экспертное сообщество сконцентрировалось над двумя темами — работоспособности систем противопожарной автоматики и защиты объектов культуры (как будто предчувствуя скорый пожар в Соборе Парижской Богоматери).

Организатором конференции «Оптимизация затрат на поддержание работоспособности систем противопожарной автоматики объекта» выступил журнал «Алгоритм безопасности». Команда питерского издания ожидали и профессионально разыграла карту с привлечением в качестве докладчиков производителей систем противопожарной защиты. Конференция прошла в режиме техподдержки от производителей. Но от рекламы уйти не удалось.

Спикеры умело встраивали ассортиментные позиции представляемых брендов в доклады. Так, **Тимофей Сулим**, менеджер по развитию бизнеса Bosch, выступая по теме «Подход к техническому заданию на проектирование и оценка предлагаемых решений с точки зрения стоимости владения системой противопожарной автоматики», прошелся по решениям от мультикритериальных считывателей Avenari

камер для индикации пожаров (средняя стоимость устройства — от 500 тыс. рублей) до широко направленных громкоговорителей для оповещения.

Схожую тактику использовал в своем докладе **Геннадий Яшков**, начальник отдела проектирования ТД «Юнитест». Дав докладу интригующее название «Как выбор системы и оборудования влияет на стоимость владения системой ППА», Яшков развернул на примерах «уникальных, самодиагностирующихся извещателей» и «уникальных тестерах запыленности» рекламу продукции компании-работодателя. Лица в зале менялись стремительно — «интересно-интересно, — приговаривали слушатели, пробираясь к выходу, — но мы лучше оборудование на стенах посмотрим!»

МУЗЕИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Увы, но само время доказало актуальность конференции «Обеспечение пожарной безопасности и охрана культурных ценностей». Меньше чем через месяц после ее проведения огнем была уничтожена большая часть Собора Парижской Богоматери.

Симптоматично, что громкий пожар кровли Пушкинского музея развивался по схожему сценарию — ремонтная бригада без согласования с администрацией начала работы с огнем на крыше главного здания. К счастью, пожар удалось довольно быстро локализовать и потушить, ни архитектурные элементы здания, ни экспонаты музея не пострадали.

По словам **Владимира Сергеева**, главного инженера ГМИИ им. А.С. Пушкина, человеческий фактор сегодня — главная причина пожаров на объектах культуры. Но безалаберность персонала — не единственная проблема. Конструктивные особенности часто не позволяют разместить противопожарное оборудование и ограничивает пути эвакуации. А сами технологические решения нуждаются в тестировании. «Мы не до конца понимаем, как подействует то или иное вещество, приме-



няемое для тушения, на экспонаты», — сказал Сергеев на конференции. Также, по словам главного инженера ГМИИ, не хватает датчиков разнообразного исполнения, пригодных для интеграции в уникальные исторические интерьеры.

Целую программу реформ озвучили на конференции представители ФГБУ культуры «Государственный Эрмитаж». Заместитель генерального директора учреждения Алексей Богданов модерировал заседание, и дабы озвучить предложения, к микрофону пригласили начальника сектора пожарной безопасности Эрмитажа **Ольгу Сушкину**.

Сушкина ознакомила с нормативно-технической документацией, которая существует по музейной теме и пожарной безопасности на сегодня.

СП 388.1311500:2008 «Объекты культурного наследия религиозного назначения. Требования пожарной безопасности» распространяется на объекты при проведении работ по их сохранению (ремонту, реставрации, приспособлению объектов культурного наследия для современного использования).

Приказ № 954 от 3 октября 2011 года Министерства культуры Российской Федерации «Об утверждении Положения о едином государственном реестре объектов культурного наследия (памят-

ников истории и культуры) народов Российской Федерации» (зарегистрировано в Минюсте России 19 декабря 2011 года). В соответствии с этим приказом организации, предприятия и учреждения, отнесенные к объектам культурного наследия или использующие их, несут ответственность за сохранность указанных объектов и их надлежащее использование в соответствии с действующим законодательством.

Сушкина обратила внимание аудитории на то, что часто для реконструкции исторических объектов требуется разработка СТУ. При этом:

- исторические объекты не выведены в отдельную категорию, поэтому сложности возникают на этапе обоснования необходимости разработки СТУ;
- 123-ФЗ требования по разработке СТУ относит к объектам строительства (т. е. впервые возводимым);
- СТУ подлежат согласованию только нормативно-техническим советом МЧС России, в том числе и на объекты культурного наследия;
- отсутствуют сроки реализации мероприятий, предложенных в СТУ.

Сложности возникают также на этапе определения индивидуального пожарного риска. Индивидуальный пожарный риск определяется по «Методике определения расчетных величин

Предложения по обеспечению пожарной безопасности учреждений культуры

1 Отменить ведомственные правила пожарной безопасности ВППБ 13-01-94 «Правила пожарной безопасности для учреждений культуры Российской Федерации», введенные в действие приказом Министерства культуры РФ от 01.11.1994 — устарели.

2 В раздел VI «Культурно-просветительные и зрелищные учреждения» Правил противопожарного режима в РФ добавить требования пожарной безопасности, которые необходимы, но не были учтены.

3 Организовать проведение исследований с комплексными испытаниями огнетушащих составов по их воздействию на материалы экспонатов, предметы хранения и интерьеры помещений, с учетом безопасности людей.

4 Рассмотреть возможность замены автоматического пожаротушения на автономное пожаротушение для исторических интерьеров.

5 Добавить в ч.7. ст. 83 123-ФЗ требование о передаче сигнала на пульт пожарной охраны здания класса функциональной пожарной опасности Ф2.1. — театры, кинотеатры, концертные залы, клубы, цирки, спортивные сооружения с трибуналами, библиотеки и другие учреждения с расчетным числом посадочных мест для посетителей в закрытых помещениях и Ф2.2 — музеи, выставки, танцевальные залы и другие подобные учреждения в закрытых помещениях.

пожарного риска в зданиях, сооружениях, в пожарных отсеках различных классов функциональной пожарной опасности», утвержденной приказом от 30 июня 2009 года № 382 МЧС России. При этом методика не учитывает архитектурно-строительные решения, являющиеся предметом охраны.

На основании опыта и подчеркнутых лакун в нормативно-технической и нормативно-правовой документации специалисты Эрмитажа подготовили четкий список предложений (*подробнее на стр. 88*).

В заключение Ольга Сушкина просто перечислила еще нерешенные вопросы:

- актуализация ВППБ 13-01-94 «Правила пожарной безопасности для учреждений культуры РФ», утвержденных приказом Министерства культуры РФ от 01.11.1994 № 736;
- выбор огнетушащих составов систем пожаротушения;
- своевременное сообщение на пульт подразделения пожарной охраны сигнала о возникновении пожара.

Для решения указанных вопросов спикер также озвучила конкретные инициативы.

Здесь же на конференции о планах МЧС доложил заместитель директора департамента надзорной деятельности и профилактической работы спасательного ведомства **Андрей Макеев**. В 2019 году МЧС разработает свод правил по пожарной безопасности объектов культурного наследия, заявил чиновник.

По словам Макеева, текст документа подготовит профильный ТК 274 «Пожарная безопасность». На разработку и сопутствующие согласования СП, по оценкам спикера, потребуется около девяти месяцев. Свод учтет как здания, приспособленные под музеи, так и существенно изменившие свое функциональное назначение, т. е. переоборудованные в офисные комплексы, торговые площадки и т. п.

Спикер также напомнил, что формирование базы специализированной нормативно-технической документа-

ции для объектов культуры в России фактически уже началось. В частности, приказом МЧС России от 13 августа 2018 года № 332 утвержден свод правил по пожарной безопасности объектов культурного наследия религиозного назначения.

КУЛЬМАНДАУ

Укромный зал с закрытыми дверьми на первом этаже, сложно сформулированная повестка — все это делало «Лекторий SecurikaLab. День проектировщика» не самым ярким мероприятием деловой программы на Securika Moscow. Однако на деле зал был полон. Доклады «Молниезащита и заземление в проектах видеонаблюдения» и «Выбор ИБП для видеонаблюдения» собрали полную аудиторию.

Организаторы конференции — ИТЕ и компания «Видеомакс» — разделили доклады на три блока.

Контент первого блока был посвящен визуальному проектированию в видеонаблюдении и программному обеспечению для проектирования слаботочных систем.

В центре внимания докладов второго блока — нормативная и регулирующая документация, а также правила оформления проектов.

Третий блок докладов включил в себя актуальную информацию о технологиях. Вендоры дали советы по подбору оборудования и оптимальных технических решений.

Успех мероприятия показал: среди организаторов отраслевых мероприятий победил тот, кто первым освоит работу с локальными и закрытыми сообществами типа проектировщиков. Таким специалистам совершенно не интересны доклады про тренды, технологии и новинки оборудования. Интерес для них представляют практические вопросы — как рассчитать проект на том или ином оборудовании, как выбрать конкретную модель устройства (извещатель, видеокамеру и т. д.), исходя из параметров и функционального назначения помещения. И, конечно, как обосновать выбор оборудования

перед заказчиком, а решения — перед экспертизой.

Самый яркий пример целевого докладчика — экс-инженер «Болида», а ныне ведущий инженер ITV Group **Евгений Озеров**. Желанный докладчик всех проект-ивентов, Озеров ведет и модерирует несколько блогов (в FB, Telegram, на собственном сайте) по тематике проектирования слаботочных систем. На этих площадках спикер анонсировал свой доклад и пригласил коллег по цеху приходить на дискуссию.

Кроме того, проект — это коллективная работа многих специалистов, поэтому важно руководствоваться едиными стандартами оформления документации. По словам Евгения Озерова, для разговора на одном языке с коллегами проектировщику необходимо использовать ГОСТ Р 21.1101-2013 «Система проектной документации для строительства (СПДС)», а также серию Единых стандартов конструкторской документации (ЕСКД).

Украшением доклада стали «последматчевые» прения. Участники обсуди-

понимать задумку проектировщика как и логики работы системы».

Не согласился представитель «Видеомакс» и с другим тезисом ведущего инженера ITV: «Спецификация оборудования и материалов по умолчанию в проектной документации не приводится... Звучит разумно, но по факту очень часто в видеонаблюдении проектное решение строится на основе уникальных разработок конкретного вендора. Как в условиях обезличенных характеристик обеспечить сохранение задумки проектировщика — это сложная задача. В этих условиях рекомендуем обращаться к вендору. Скорее всего, у него имеются проверенные временем формулировки для прохождения экспертизы и сохранения основы проектного решения в виде уникальных свойств оборудования», — выразил уверенность Тулов.

ЛУЧШИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОДУКТ

С 2017 года конкурс проходит при непосредственной информационной поддержке журнала RUBEЖ. И это, пожалуй, то немногое, что сближает проект с реалиями отрасли.

В 2019 году в конкурсную комиссию традиционно вошли специалисты МВД, МЧС, ВАНКБ, художественных и культурно-исторических комплексов, профессиональных ассоциаций, имеющие большой научный и практический опыт.

Конкурсная комиссия рассмотрела 26 докладов от российских и зарубежных компаний в шести номинациях.

BIM&SECURITY

Впервые в рамках выставки Securika Moscow 2019 года были вручены награды победителям специализированной отраслевой премии. Речь идет о новом экспертном старте для проектировщиков систем безопасности в среде информационного моделирования — премии BIM&SECURITY.

Премия организована журналом RUBEЖ и выставочной компанией



К слову, доклад Озерова стал, пожалуй, самым дискуссионным на сессии. Докладчик показал разницу между проектной, рабочей и исполнительной документацией. Как выяснилось, на практике проектировщики часто не доводят работу с проектом до конца, пройдя стадию согласования с экспертизой. Если до рабочей документации и доходит дело, то исполнительную зачастую получают путем смены титульного листа на рабочий. Между тем именно проектировщик должен продумать точки контроля при монтаже и пусконаладке проектируемой им системы. На практике это почти никогда не выполняется для систем видеонаблюдения. Что негативно сказывается на работе системы после запуска.

ли, что не нужно включать в проектную документацию. Озеров отметил: «В пояснительную записку не нужно включать подробное описание технических характеристик устройств проектируемой системы, приводить расчеты — это не решает задачу проектной документации. Расчеты представляют заказчику или органам экспертизы по их требованию».

Ему оппонировал соорганизатор дискуссии — **Максим Тулов**, менеджер по маркетингу «Видеомакс»: «Мы рекомендуем все расчеты и подробное описание работы системы всегда включать. Причина: проект после прохождения экспертизы начинает жить своей жизнью. Монтажная организация, принимающая проект в работу, должна

Победители конкурса «Лучший инновационный продукт»

Номинация «Охранная сигнализация»

- 1-е место — компания «Болид», за извещатель охранный вибрационный адресный «С2000-В»;
- 2-е место — компания «Риэлта» за генератор тумана «Удар Т»



Номинация «Пожарная сигнализация и оповещение»

- 1-е место — компания Honeywell за интеллектуальный линейный извещатель OSi-R
- 2-е место — компания «Вагнер» за взрывозащищенный аспирационный дымовой извещатель раннего обнаружения возгорания «Вагнер Титанус — Е икс»

Номинация «Средства и системы пожаротушения»

- 1-е место — компания «Эфер» за автоматическую систему пожаротушения на базе мини-роботов-оросителей с системой удаленного доступа
- Также 1-е место — генератор тумана «Удар Т» компании «Поток-Трубная компания» за трубы пожаротушения Fireproff
- 2-е место — компания «Технос-М+» за водные и воздушно-эмulsionные огнетушители тонкораспыленной водой высокого давления «OKA» передвижные.

Номинация «Системы охранного телевидения»

- 1-е место — компания Hikvision за профессиональную камеру Dark Fighter с технологией Color V;
- 2-е место — компания «Элеста» за программно-аппаратный комплекс «Мавр Юпитер»;
- 3-е место — компания NSGate за новое поколение уличных узлов доступа NSBox

Номинация «Интегрированные системы безопасности»

- 1-е место — компания «Аргус-Спектр» за комплекс раннего обнаружения возгорания «Стрелец-ПРО»;
- 2-е место — компания «Об Сократ» за клавиатуру ППКОП-04



ITE (оператор выставки технических средств охраны и противопожарной защиты Securika Moscow), поддержку мероприятия оказывают Главгосэкспертиза России и Федеральный центр нормирования, стандартизации и технической оценки соответствия в строительстве при Министерстве строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации.

Стратегическим партнером премии стал Научно-производственный альянс RUBEZH. Компания системно поддерживает развитие компетенций в области проектирования систем пожарной безопасности.

Ключевая идея премии BIM&SECURITY — создать продуктивную среду для взаимодействия экспертов в сфере проектирования, строительства и применения BIM-технологий. В качестве задачи организаторы заявили развитие дискуссионной площадки с возможностью взаимодействия и обмена опытом профессионалов, заинтересованных в применении и развитии информационного моделирования. В первую очередь — там, где речь идет о системах противопожарной безопасности, видеонаблюдения, контроля и управления доступом, а также речевого оповещения. Именно в этом сегменте премия определяет отраслевых BIM-лидеров (*итоги премии — стр. 187*).

МЕЖДУ В2В И ГОССЕКТОРОМ

Пожалуй, главный спорный момент в конференционно-дискуссионной программе на «Securika» — ограниченная вовлеченность в доклады заказчиков, особенно из государственного сектора.

ВЫСТАВКИ/МЕРОПРИЯТИЯ



Ольга Осипова

директор по стратегическому развитию и инновациям 3S GROUP (ООО «ЗС ГРУПП ЛТД»)



Новые технологические решения необходимы в реализации государственных проектов, следовательно компаниям необходим диалог с представителями власти и госструктур. Именно GR-конференций, формата не хватило в 2019 году деловой программе Securika Moscow.

Но нужно ли активное присутствие GR-тематики на Securika Moscow? Вопрос неоднозначный. С одной стороны, организаторы не ставят целью окупить деловую программу и ее ориентированность на бизнес-среду позволяет уйти от рекламной «болологии» в докладах.

С другой — на фоне акцентированной роли госсектора в распределении инфраструктурных и капиталоемких проектов знать мнение чиновников по ключевым темам отрасли было бы полезно.

На прошедшем за месяц до Securika Moscow форуме «Технологии безопасности» (проходит при поддержке Комитета Совета Федерации по обороне и безопасности) в залах не хватало места. А на секциях, посвященных работе на вертикальных рынках — транспорт, ТЭК, «Безопасный город» и т. д., — после каждого доклада к «государевым

людям» выстраивались очереди за визитками, каждый хотел пожать руку госдокладчикам лично.

Более активное присутствие заказчиков и регуляторов подняло бы статус мероприятия, что выставке может понадобиться — ведь конкуренция среди мероприятий по безопасности растет. Например, в 2018 году выставочный гигант Анатолия Едренкина — компания

«Международные конгрессы и выставки» (МКВ) — запустил в рамках форума АРМИЯ площадку, ориентированную на гражданскую безопасность — «Неделя национальной безопасности» (ННБ). В 2019 году ННБ и АРМИЯ размежевались. «Неделя» пройдет в сентябре как самостоятельный форум на площадке КВЦ «Патриот» в Кубинке. О поддержке мероприятия заявили Минпромторг, Минобороны, МВД, МЧС, Росгвардия, Ростех.

СУММА СЛАГАЕМЫХ

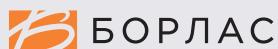
По итогам Securika Moscow образца 2019 года формула успешной деловой программы отраслевого мероприятия может быть выражена следующим образом: community + trends + client. Попадание ITE в сообщество и тренды было в 2019 году идеально точным.

Но лица, принимающие решения, и регуляторы остались не у дел. Коммуникация с этими людьми интересует производителей и вендоров в первую очередь. Заочные отношения с клиентами, выстроенные только путем «директологии» и SEO-оптимизации сайтов, поставщики сами признают не идеальными. Маркетинг в государственном секторе и в среде крупных заказчиков в любом случае упирается в личный контакт, пробные сделки и демонстрации технологий в песочницах.

От этого, как разрешат эту коллизию координаторы деловой программы, в общем-то и будет зависеть конференции на Securika Moscow в 2020 году.

Олег Рагозин

директор департамента технической безопасности группы Борлас



На выставке Securika Moscow аудитория значительно шире, на ТБ Форуме аудитория уже (немногим более 6000 посетителей), но более качественная с точки зрения ее заинтересованности в поиске конкретных технических решений. Могу сказать, что Securika удобна для нас с точки зрения продвижения бренда компании и ее партнеров, а ТБ Форум удобен с точки зрения поиска конкретных потребностей у потенциальных заказчиков.

